

VERHANDELN IM PROJEKT

Verhandlungssituationen sind wesentlicher Bestandteil des Projektmanagementalltags, sowohl zwischen Projektteam und Auftraggeber als auch zwischen Projektteam und Dienstleistern und Lieferanten.



Für einen nachhaltigen Projekterfolg ist in Verhandlungssituationen wichtig Win-Win-Lösungen für alle Beteiligte zu erzielen. Als Vorgehensmodell hat sich das Harvard-Verhandlungskonzept bewährt.